

PRODUCTO MC (PROGRAMA QT)	objetivos internos de los programas QT	PROYECTO QT	ACTIVIDAD MC ACTIVIDAD QT	PRODUCTO	METAS DEL PRODUCTO	Responsable del Producto	METAS INTERMEDIAS 2021				CONTROL Y SEGUIMIENTO		Meta numérica Anual 2020	Meta CUMPLIDA anual 2020	MENSUAL		OBSERVACIONES 2021	% TECNICO PROGRAMA QT ANUAL	% TECNICO ACTIVIDAD QT ANUAL
							metas intermedias (descripción)	FEB	Meta mensual	Avance Mensual	AVANCE ANUAL	ACUMULADO A FEBRERO 2021			FEB	FEBRERO			
											9,03%	100,00%							
UNIDADES DE NEGOCIO DE QT COMERCIALIZADAS Y ALIANZAS ESTRATÉGICAS FORTALECIDAS - COMERCIALIZACIÓN Y ALIANZAS ESTRATÉGICAS QT: 1 COMERCIALIZACIÓN Y ALIANZAS ESTRATÉGICAS	General: Incrementar el ingreso propio de la empresa hasta llegar a un aporte de ingresos por \$ 150.000,00. Específico: Generar USDS 0 a través de la comercialización de auspicios y alianzas. Generar USDS 0 a través del alquiler de espacios en el centro de convenciones Generar USDS \$ 100.000 a través de la organización de eventos Turismo. Generar USDS 50.000 a través de la venta de productos y servicios en la Tienda El Quinde	02 DESARROLLO DE EVENTOS	MC: ADMINISTRACIÓN DEL CENTRO DE EVENTOS BICENTENARIO - CEB QT: CENTRO DE EVENTOS BICENTENARIO	Ventas en el CEB	\$ 15.000,00	Directora de Comercialización	Facturación por alquiler de espacios	Facturación por alquiler de espacios	2.000,00	1.650,00	11%	82,50%	15.000,00	1.650,00	82,50%	Corresponde a la factura 197, alquiler temporal de espacios en el CEB	9,93%	11,00%	
			MC: ADMINISTRACIÓN DE EVENTOS EN OTROS ESPACIOS QT: OTROS ESPACIOS DE EVENTOS	Facturación por servicios de eventos en otros espacios físicos o virtuales	\$ 62.000,00	Directora de Comercialización	Facturación por servicios de eventos en espacios físicos o virtuales			0%		62.000,00	-						14,00%
				Número de clientes potenciales contactados	25		Número de clientes potenciales contactados	Número de clientes potenciales contactados	7,00	7,00	28%	100,00%	25,00	7,00	100,00%	Se ha tomado contacto con clientes a fin de que visiten los espacios del CEB, y que puedan realizar las reservas para sus eventos. Clientes: Laritico, Adriana Baquero, Rodrigo del Salto, Jorge Cevallos, Soul Producciones, Grupo Transbel, Toledo eventos			0,00%
				MC: ADMINISTRACIÓN DEL CENTRO DE CONVENCIONES METROPOLITANO - CCMQ QT: CENTRO DE CONVENCIONES METROPOLITANO DE QUITO	Ventas en el CCMQ		\$ 18.000,00	Directora de Comercialización	Facturación por alquiler de espacios			0%		18.000,00	-				
		03 VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS	MC: ADMINISTRACIÓN DE EL QUINDE VISITOR CENTER QT: QUINDE VISITOR CENTER	Comercialización y ventas de productos y servicios en el Quinde Visitor Center	\$ 50.000,00	Directora de Comercialización	Venta de productos y servicios turísticos en la Tienda El Quinde, alquiler de espacios para la operación de productos y servicios turísticos en el Quinde Visitor Center	Venta de productos y servicios turísticos en la Tienda El Quinde, alquiler de espacios para la operación de productos y servicios turísticos en el Quinde Visitor Center	3.500,00	1.727,60	6%	63,22%	50.000,00	2.844,78	49,36%	Facturación por venta de productos durante el mes	16,04%		
							Número de contratos para alquiler de espacios en la Tienda El Quinde			33%	100,00%	3,00	1,00						
							Número de estrategias comerciales implementadas sobre "temáticas" en la Tienda El Quinde	Número de estrategias comerciales implementadas sobre "temáticas" en la Tienda El Quinde	1,00	1,00	9%	100,00%	11,00	1,00	100,00%	Decoración temática por el día del amor y la amistad			
			MC: GESTIONAR EL FOMENTO DE ALIANZAS ESTRATÉGICAS PARA INVERSIÓN TURÍSTICA EN EL DMQ QT: Alianzas de Impacto	Auspicios	\$ 5.000,00	Directora de Comercialización	Facturación por auspicios o alianzas	Facturación por auspicios o alianzas	1.000,00	1.600,00	32%	160,00%	5.000,00	1.600,00	100,00%	Factura 2326 por Convenio entre Quito Turismo y el Centro Ecuatoriano Norteamericano	10,67%		
				Proyectos de alianzas estratégicas e inversiones turísticas en el DMQ	Contar con un portafolio de perfiles de proyectos de inversiones turísticas	Directora de comercialización	Contar con un (1) portafolio de perfiles de proyectos de inversiones turísticas				0%		1,00	-					
		GESTIÓN DE INVERSIONES	Promoción a través de canales digitales del portafolio y beneficios de invertir en el DMQ	Tener un sitio digital en el que se promocióne los proyectos de inversión turísticas	Directora de comercialización	Tener un (1) sitio digital en el que se promocióne los proyectos de inversión turísticas				0%		1,00	-						
		06 GASTOS COMUNES	MC: RECONOCIMIENTO DE OBLIGACIONES TRIBUTARIAS Y DISTRIBUCIÓN DE FONDOS DEL PRODUCTO UNIDADES DE NEGOCIO DE QT COMERCIALIZADAS QT: GASTOS COMUNES COMERCIALIZACIÓN	GASTOS COMUNES DE COMERCIALIZACION Y ALIANZAS ESTRATÉGICAS		Directora Comercialización	Informe de seguimiento de convenios a cargo del área				0%		4,00	-			0,00%		
							Informe trimestral de avances de gestión con verificadores de acciones, por área (seguimiento y evaluación)				0%		4,00	-					
				Meta US\$ ventas	\$ 150.000,00					\$ 6.500,00	\$ 4.977,60	Avance anual US\$		\$ 150.000,00	\$ 6.094,78	4,06%			
								Avance a la fecha US\$						\$ 6.094,78	81,26%				

Directora de Comercialización
 MARJORIE GARCÍA